



Stages Cycling ist Marktführer für Powermeter, sowohl für Indoorbikes als auch für Fahrräder jeder Radsportdisziplin. Die SC Serie kommerzieller Indoor Cycling Bikes kann weltweit in unterschiedlichsten Einrichtungen angetroffen werden, von großen Fitnessstudiotketten bis hin zu privaten Indoor Cycling Clubs. Für die Indoor Cycling Division in Kirchzarten, Deutschland, sucht Stages Cycling derzeit einen

## **SALES MANAGER GERMANY/AUSTRIA (f/m)**

Der Sales Manager ist verantwortlich, sämtliche Vertriebstätigkeiten der Fitness Division in Deutschland und Österreich voranzutreiben. Er/sie ist die maßgebende Person, enge Beziehungen zu unseren Kunden aufzubauen und aufrechtzuerhalten. Der Sales Manager ist Experte bei der Einschätzung der jeweiligen Marktsituation und kann kundenspezifische Strategien umsetzen, um Stages Cyclings stetiges Wachstum zu unterstützen. Er/sie rapportiert zum Managing Director.

### **Pflichten und Aufgabenbereiche:**

- # Entwicklung und Aufrechterhaltung einer engen Beziehung zu neuen und bestehenden Kunden
- # Führen von Telefongesprächen und Vor-Ort-Terminen bei Kunden tagesaktuell
- # Durchführung von Produktpräsentationen, Promotion und Verkauf von Stages Cycling Produkten & Services an bestehende und potentielle Kunden
- # Kundens Schulung, damit unsere Produkte und Services maximal gewinnbringend eingesetzt werden können
- # Marktanalyse, Umsatz- und Lageberichte
- # Analyse bestehender/potentieller Kunden, um deren Bedürfnissen gerecht zu werden
- # Beobachtung von Mitbewerbern, neuen Produkten und Marktentwicklungen, um Kundeninteressen zu erfassen
- # Koordination der Vertriebsaktivitäten mit Teammitgliedern und anderen Abteilungen
- # Koordination der Vertriebsaktivitäten mit Marketingprogrammen, um das Markenimage zu stärken

### **Qualifikationen:**

- # Starke Persönlichkeit und ausgewiesene Führungsqualitäten
- # 3-4 Jahre Berufserfahrung in der Fitnessbranche mit Fokus auf Sales & Marketing
- # Erfahrung im Customer Relationship Management, Streben nach außergewöhnlichem Kundenservice
- # Exzellente Kommunikationsfähigkeiten in Sprache und Schrift
- # Ausgezeichnetes Zeitmanagement, Reisebereitschaft
- # Fähigkeit, sich in einem schnell entwickelnden Umfeld zurechtzufinden
- # Fließend in Deutsch und Englisch
- # Gut organisiert und ein Teamplayer
- # Fähigkeit zum Multitasking, Bereitschaft komplexe Verkaufsprozesse und -dynamiken zu verstehen
- # Leidenschaftlicher Sportler, speziell in den Bereichen Fitness und Radsport

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per email an

STAGES CYCLING EUROPE | Sebastian Eckmann | seckmann@stagescycling.eu | Lindenbergr. 14 | 79199 Kirchzarten | GERMANY

