



## Aufregende Jobs für sportbegeisterte Außendienstler/innen!

**TECHNOGYM** wurde 1983 gegründet und ist ein weltweit führender Anbieter von technologie- und designorientierten Produkten und Dienstleistungen in der Wellness- und Fitnessbranche. Technogym bietet eine umfassende Palette an Cardio-, Kraft- und Funktionsgeräten sowie eine digitale und Cloud-basierte Plattform, die es den Verbrauchern ermöglicht, sich mit ihrem persönlichen Wellness-Erlebnis an jedem Ort zu verbinden, sowohl am Equipment als auch mobil im Freien. Mit weltweit über 2.000 Mitarbeitern und 14 Niederlassungen ist Technogym in über 100 Ländern vertreten. Mehr als 80.000 Wellness-Center und 200.000 private Häuser auf der Welt sind mit Technogym ausgestattet. Technogym war der offizielle Lieferant für die letzten sieben Ausgaben der Olympischen Spiele: Sydney 2000, Athen 2004, Turin 2006, Peking 2008, London 2012, Rio 2016 und Pyeongchang 2018. Die deutsche Tochtergesellschaft beschäftigt rund 120 Mitarbeiter. Sowohl Geschäfts- als auch Privatkunden werden in Deutschland von Technogym ausschließlich direkt betreut.

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams HC & P (Health, Corporate & Performance) suchen wir zwei ebenso erfahrene wie engagierte und ambitionierte Verkaufstalente mit nachweisbaren Erfolgen als

## Sales Account Manager (w/m/d) im Außendienst für den Raum Nordbayern und Niedersachsen

### Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Akquisition, Beratung und Verkauf an Kunden und potenzielle Kunden des HCP Segments
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Business Development für die von Technogym definierten potentiellen Partner
- Entwicklung einer Sales- und Kooperationsstrategie für die jeweilige Region
- Professionelle fachliche und betriebswirtschaftliche Kundenberatung inkl. Finanzierung
- Organisation und Durchführung von Events sowie Teilnahme an überregionalen Veranstaltungen
- Stammdatenpflege von Kunden- und Partnerstammdaten in Sales Force

**Als praxiserprobter Vertriebsspezialist** sind Sie eine selbständige und zielgerichtete Arbeitsweise gewöhnt und in der Lage, unser Unternehmen und unsere Produkte überzeugend zu vertreten. Gewissenhafte Bedarfsanalysen bilden die Grundlage Ihres Erfolges, darüber hinaus zeichnen Sie sich durch Kommunikations- und Abschlussstärke aus. Sie leben mit einer positiven „Can do“-Einstellung und wissen bereits, dass nichts so zuverlässig ist wie die Veränderung!

Neben einschlägiger Vertriebserfahrung im Außendienst, verfügen Sie idealerweise auch über Kenntnisse in Bezug auf Finanzierungs- und Leasingmodelle. Ihre geistige und körperliche Fitness sind für Sie eine Selbstverständlichkeit, ebenso wie der Umgang mit PC und modernen Kommunikationsmitteln. Gute Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir voraus.

**Wenn Sie Interesse haben**, Teil eines kreativen und dynamischen Teams in einer professionellen Firma zu werden, die sich weiterhin auf Expansionskurs befindet und interessante Entwicklungsmöglichkeiten bietet – senden Sie uns Ihre Bewerbung jetzt per Email an:

**hrgermany@technogym.com**

**Wir freuen uns auf Sie!**