



Wera Trailer

Wir glauben fest daran, dass unsere Werkzeuge das Leben unserer Anwender einfacher, sicherer und schöner machen. Wir geben uns daher niemals mit vorhandenen Standards zufrieden und entwickeln Schraubwerkzeuge wie die Knarre Zyklop oder den Maulschlüssel Joker.

Wir lieben Innovationen.

Wir lieben Design.

Wir lieben Rock'n'Roll.

Wir suchen einen echten Tool Rebel, der als

Key Account Manager (m/w/d)

voller Begeisterung und Enthusiasmus unser „New Business“ entwickelt und vorantreibt und die Zukunft von Wera aktiv mitgestaltet.

Darauf können Sie sich freuen:

- Sie analysieren und bearbeiten systematisch den Markt im Bereich „Bicycle“ und New Business in Bezug auf die Anwendung von Schraubwerkzeugen inklusive der Akquise von Neukunden
- Sie beobachten kontinuierlich die relevanten Märkte sowie den Wettbewerb
- Sie erstellen Kundenanalysen mit dem Ziel permanenter Klassifizierung und systematischer Neukundengewinnung
- Sie sind verantwortlich für die Konzeptionierung und Erstellung von Vertriebsmaßnahmen sowie deren Umsetzung
- Sie beraten Großkunden in technischen und kaufmännischen Fragestellungen
- Sie präsentieren unsere Produkte auf den einschlägigen Messen und Events

Was wäre toll?

- Sie haben ein Studium der Betriebswirtschaft oder Ingenieurwissenschaften abgeschlossen
- Sie besitzen mindestens 5 Jahre Berufserfahrung als Key Account Manager (m/w/d), möglichst inklusive Erfahrungen im Fahrrad-Segment Deutschland
- Sie verfügen bereits über erste Projektmanagement-Kenntnisse
- Sie bringen exzellente Verkaufs- und Verhandlungsfähigkeiten mit einer analytischen und strukturierten Herangehensweise mit
- Ihre Persönlichkeit ist geprägt von einem hohen Maß an Eigenmotivation und Durchsetzungskraft
- Sie sind ein Querdenker (m/w/d) und konstruktiver Hinterfrager mit Empathie und Fingerspitzengefühl und verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind ein Mensch, der den Standard gerne in Frage stellt und teamorientiert arbeitet

Warum Wera?

- Unsere wirtschaftliche Situation ist seit Jahren erfolgreich und macht uns unabhängig
- Sie erleben Erfolg und übernehmen die Verantwortung für die Optimierung unserer Prozesse
- Wir bieten Ihnen ein emotional mitreißendes Wir-Gefühl
- Sie können einer der berühmten Tool Rebels bei einem ausgezeichneten TOP Innovator-Unternehmen werden

Wenn wir Ihnen Appetit gemacht haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an unsere Personalabteilung.



Wera Werkzeuge GmbH

Personalabteilung

Korzerner Straße 21–25

42349 Wuppertal

Telefon 0202/40 45-228

✉ personal@wera.de

Internet: www.wera.de