WIR SUCHEN SIE ALS

Sales Manager im Außendienst für Hotels (m/w/d)

- Hotellerie Nord- und Ostdeutschland, vorzugsweise Hamburg-

DAS UNTERNEHMEN

Die Johnson Health Tech. Co. Ltd. produziert seit 1975 Premium-Fitnessequipment und zählt zu den am schnellsten wachsenden Herstellern von Fitnessgeräten weltweit. Anspruchsvolle Endkunden sowie professionelle Fitnesseinrichtungen auf der ganzen Welt entscheiden sich für uns, weil sie sich auf uns verlassen können. Unsere Fitnessgeräte sind aufgrund der langen Lebensdauer besonders beliebt. Unsere Stärke liegt in der erstklassigen Qualität, der Liebe zum Detail und dem Streben nach Perfektion bei jedem unserer Geräte.

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Sport und Wirtschaft oder eine Ausbildung in diesem Fachbereich oder der Hotellerie
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und im Außendienst, sowie Marktkenntnisse der Hotelleriebranche und/oder Fitnessbranche sind von Vorteil
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise und hohe Kommunikationsfähigkeit
- Selbstbewusstes und kompetentes Auftreten, sowie Durchsetzungsstärke gepaart mit sozialer Kompetenz
- Verantwortungsbewusstsein, Teamfähigkeit und ausgeprägte Kundenorientierung
- Uneingeschränkte Reisebereitschaft in Ihrem Vertriebsgebiet
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse in Microsoft Office Anwendungen und vorzugsweise im Microsoft CRM-System

SPANNENDE AUFGABEN ERWARTEN SIE

- Betreuung von Bestandskunden, allerdings auch maßgeblich die Akquisition von Neukunden
- Einleitung des Verkaufsprozesses und Erfassung genauer Anforderungen der Kunden
- Zusammenstellung des passenden Leistungsangebots
- Eigenständige Organisation Ihres Berufsalltages, einschließlich der Erledigung aller anfallenden Bürotätigkeiten mit Home Office-Möglichkeit (freitags)
- Vorstellung neuer Produkte oder zusätzlicher Leistungen
- Preis- und Rabattverhandlungen
- Angebot von Service wie Beratung, Pflege oder Schulung zu unseren Produkten
- Stetige Korrespondenz mit involvierten Abteilungen, wie Vertriebsinnendienst und Logistik
- Teilnahme an verschiedenen Messen

WAS WIR BIETEN

- Attraktive Vergütung (Fixum und Provision), Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie Firmen - PKW zur privaten Nutzung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Freude am Arbeiten in einem internationalen Team und ein äußerst abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem stetig wachsenden Markt
- Ein motiviertes Team im Rücken, auf welches Sie jederzeit zugreifen können
- Schnelle Entscheidungswege durch flache Hierarchien innerhalb des Unternehmens

Sie suchen eine sofort verfügbare Anstellung mit langfristigen Perspektiven in einem international etablierten Unternehmen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an bewerbung@johnsonfitness.eu

UNSER KONTAKT

Johnson Health Tech. GmbH
Europaallee 51
50226 Frechen