



## Sales Manager in Vollzeit (m/w/d)

VC Wiesbaden

1. Volleyball Bundesliga Frauen

Vollzeit, Einstieg ab sofort.

---

### Mitten im Profisport – #erlebewaswirlieben.

- » Entscheide Dich jetzt für Deine Karriere als Sales Manager (m/w/d) beim einzigen, erstklassigen Spitzensport in Wiesbaden.
- » Wir möchten gemeinsam mit Dir den nächsten Schritt in der Professionalisierung der Vermarktung gehen. Dafür brauchen wir Dich!
- » In uns findest Du einen leistungsorientierten Volleyballverein für Frauen mit einer Profi-Bundesliga-Mannschaft an der Spitze. Unseren bis zu 2100 Zuschauern wollen wir stets unterhaltsamen, spannenden und emotionalen Volleyballsport auf höchstem Niveau bieten. Das ist unser Anspruch!

### » Für die direkte Mitgestaltung und das Miterleben dieses Anspruchs, suchen wir ab sofort einen Sales Manager (m/w/d), der uns mit voller Energie unterstützt.

- » Werde Teil eines motivierten und motivierenden Teams und akquiriere außergewöhnliche Vermarktungspartnerschaften. Erziele überdurchschnittliche Ergebnisse durch eine steile Lernkurve und werde auf diese Weise ein Teil der Profisportwelt.
- » Du bist direkt an den Arbeitsabläufen eines Profisportvereins im Volleyball beteiligt und trägst als Teil des Teams Verantwortung für die Geschicke des Vereins.

### Unsere Aufgaben: Kundenakquise und Kundenzufriedenheit.

- » Du unterstützt uns dabei, diese Aufgaben jeden Tag wieder neu umzusetzen.
- » Du hilfst, neue Partner zu finden und vereinbarst Termine mit ihnen.
- » Du entwickelst im Team passende Akquise Konzepte und setzt diese eigenständig um.
- » Das Telefon ist dabei Dein wichtigstes Arbeitsgerät.
- » Du beobachtest den Markt und kümmerst dich sowohl um neue Kunden als auch um Bestandskunden.



### Unsere Anforderung: Leidenschaft und Lernbereitschaft.

- » Du zeigst Motivation zur Teamarbeit, bist aber auch bereit eigenständig zu arbeiten.
- » Du hast keine Berührungsängste mit den Begriffen Vermarktung, Verkauf, Akquisition, Leadgenerierung.
- » Du bist belastbar, wirklich zuverlässig und kannst Dich hervorragend selbst organisieren.
- » Du besitzt die Bereitschaft auch mal am Wochenende zu arbeiten.
- » Du bist sicher im Umgang mit Excel/Word/PowerPoint und hast mit technischen Grundlagen keine Probleme.

### Das erwartet Dich: Sportumfeld und volle Energie.

- » Flexibilität bei den Arbeitszeiten und Möglichkeiten für Home-Office.
- » Ein familiäres Arbeitsklima und ein großartiges Team.
- » Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.
- » Eigenverantwortung und Vertrauen.
- » Antritt der Stelle zum nächstmöglichen Zeitpunkt.
- » Verantwortung und die Möglichkeit ein Netzwerk im Sportbusiness aufzubauen.
- » Direkter Kontakt zu den Mannschaften.

### Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

VC Wiesbaden Spielbetriebs GmbH  
Kleine Schwalbacher Str. 7

65183 Wiesbaden

Ansprechpartner: Christopher Fetting, Geschäftsführer

Bewerbungen an: [christopher.fetting@vc-wiesbaden.de](mailto:christopher.fetting@vc-wiesbaden.de)