



SPORTTOTAL

Sales Manager Süddeutschland (m/w/d)

- VOLLZEIT
- STANDORT SÜDDEUTSCHLAND (REMOTE)
- ZUM SCHNELLSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT

WE ARE HIRING

Du bist sportaffin und hast Erfahrungen in den Bereichen Sales oder Key Account Management? Du bist zielstrebig und möchtest etwas im Sport bewegen? Dann suchen wir Dich ab sofort als unseren neuen **Sales Manager Süddeutschland (m/w/d)**.

Bei **SPORTTOTAL** machen wir es uns zur Aufgabe, die Sportwelt zu digitalisieren. Wir statten Vereine aller Sportarten (u.a. Fußball, Basketball, Volleyball, Hockey und Eishockey) mit unserem eigens entwickeltem Kamerasystem aus und übertragen Sportevents in höchster Qualität vollautomatisch in die Wohnzimmer der Fans. Mittlerweile konnten wir über 1.000 Kamerasysteme installieren und haben bereits über 35.000 Spiele live gestreamt. So sind wir zu einer der größten Multi-Sports-Streaming-Plattformen Europas geworden.

DEINE AUFGABEN

- Eigenständige Akquisition und Betreuung von Sportvereinen, Partnern und Sponsoren mit Fokus auf digitalen Werbemöglichkeiten während der Live Übertragungen auf sporttotal.tv
- Pflege der Bestandsdaten und Betreuung der Ansprechpartner bei Sportvereinen in Süddeutschland
- Vor- & Nachbereitung sowie Durchführung von Kundenterminen, Vorstellungen bei Vereinen und internen Meetings. Dabei präsentierst Du Dich als kompetenter Partner, der in der Lage ist, seinen Kunden die Qualität und den Nutzen unserer Dienstleistungen und Produkte überzeugend darzulegen
- Konzeption und Erstellung von Präsentationen und Angeboten

DEIN PROFIL

- Abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium, bevorzugt in den Bereichen Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften sowie Sportmanagement oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erste Praxiserfahrung in den Bereichen Sales und/oder Key Account Management (B2B) wünschenswert
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und positive Ausstrahlung
- Medien- und sportbegeistert mit Freude am Verkauf
- Kenntnis von Strukturen in Sportverbänden wünschenswert
- Gute Kenntnisse in gängigen Office-Produkten (Excel, PowerPoint), Photoshop wünschenswert

WIR BIETEN

- Ein spannendes, modernes Unternehmen mit starken Partnern
- Aktive und eigenverantwortliche Mitgestaltung bei der Weiterentwicklung von Prozessen
- Startup-Atmosphäre in einem innovativen Umfeld der Sport- & Medienbranche
- Flexible Arbeitsbedingungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Erfolge werden belohnt und gefeiert: Individuelles und faires Bonusmodell
- Regelmäßige Teilnahme an Teamevents, Messen und Kongressen

BEI INTERESSE

Sende uns Deine aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen sowie des nächstmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: karriere@sporttotal.com
Wir freuen uns darauf, Dich vielleicht schon bald persönlich kennenzulernen.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.