






Duales Master Studium Sportbusiness Management (m/w/d) (Studiengänge wie BWL, Marketing, Kommunikation, Wirtschaftspsychologie o.ä. sind ebenso möglich)

mit dem Tätigkeitsschwerpunkt: Sales-Marketing – insbesondere Mikro-Sponsoring

Die Bamberger Basketball GmbH ist die Managementgesellschaft von Bamberg Baskets – mit neun Meisterschaften und sechs Pokalsiegen einer der erfolgreichsten deutschen Basketballvereine. Die wesentlichen Geschäftsfelder und Schwerpunkte der Managementgesellschaft sind der Profispielbetrieb und die komplette Vermarktung des Programms. Die Bamberger Basketball GmbH beschäftigt circa 50 Mitarbeiter inkl. des Profispielbetriebes. In der Abteilung Vertrieb laufen alle vertrieblichen Aktivitäten rund um unsere einzelnen Partner und deren Sponsoringaktivitäten zusammen. Dabei denken wir nicht nur in LED-Banden, sondern wir kreieren mit unseren Partnern individuelle Lösungen, welche auf die aktuellen Herausforderungen des Partners zugeschnitten sind. So geht unser Leistungsspektrum beispielsweise von werblichen Präsenzen in der Halle, online auf unseren diversen Kanälen, über Aktivierungen am Spieltag oder aber auch über die Organisation und Durchführung individueller Events im Rahmen eines Spieltages.

 Bamberg

 2,5 Jahre

 ab sofort oder zum 01. September 2023

Deine Aufgaben bei uns:

- Aufbauend auf Deiner Begeisterung für den Bereich Marketing, Sales & Sponsoring gewinnst Du neue Partner für das Mikro-Sponsoring bei den Bamberg Baskets
- Du pflegst und intensivierst bestehende Kundenkontakte im Sinne eines erfolgreichen Partnermanagements
- In Eigenverantwortung organisierst Du die Aktivierung der vermarkteten Leistungen und sorgst mit einer gewissenhaften Umsetzung für eine hohe Kundenzufriedenheit
- Du entwickelst eigenständig Aktivitäten und Projekte für den Ausbau unseres Portfolios (u.a. Entwicklung von kreativen, innovativen Vermarktungsideen) und setzt diese um
- CRM sowie Data-Management und -Pflege im Hinblick auf die Erreichung der Vertriebsziele gehören ebenso zu Deinen Aufgaben

Das bringst Du mit:

- Bachelorabschluss oder abgeschlossene Ausbildung
- hohe Kunden- und Serviceorientierung
- gute Kenntnisse in MS-Office, insbesondere in PowerPoint und Excel
- Organisiertes und zielorientiertes Arbeiten
- Affinität zum Sport / Basketball erwünscht
- Führerschein Klasse B

Wir bieten Dir:

- Einen spannenden und sehr abwechslungsreichen Aufgabenbereich in einem erfolgreichen und leistungsorientierten Profisportklub
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit hohem Gestaltungsspielraum
- Teil eines kollegialen und motivierten Teams zu werden, in dem die Zusammenarbeit Spaß macht
- Identifikation mit dem Team und Erleben des Bundesliga-Alltags in der Basketballhauptstadt Deutschlands, einer der schönsten Städte der Republik
- Kurze Entscheidungswege und Flexibilität
- Sehr gute Möglichkeiten, sich einzubringen und zu entwickeln

Die Stelle wird im Rahmen des innovativsten Konzepts zur Aus- und Weiterbildung junger Management-Persönlichkeiten im deutschsprachigen Raum, dem „Triale System“ von KIM SportsManagement, durchgeführt. Von unserem Partner KIM erhältst Du regelmäßige Betreuung in Studium und Beruf, sowie Schulungen und Coachings zu ausgewählten Themen wie Persönlichkeitsentwicklung und Managementkompetenzen. Als Teil der Triale baust Du Dir außerdem frühzeitig dein eigenes Netzwerk auf. Neben der Bamberger Basketball GmbH setzen bereits Viktoria Köln, die SpVgg Greuther Fürth, die Kölner Haie, UFC Gym Germany und viele weitere professionelle Organisationen und Sportvereine auf das Triale Studium.

Wir freuen uns auf Deine **aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen** (Motivationsschreiben, Lebenslauf & Zeugnisse) bis zum **26.07.2023**, per Mail an jobs@kim-sportsmanagement.de. Bei Fragen wende Dich gerne auch telefonisch an deinen Ansprechpartner **Lukas Krepek: 089/69302437**.

www.bamberg.basketball