



Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich ab sofort als JUNIOR SALES MANAGER (m/w/d)

Wir sind Golf

Die Deutsche Golf Sport GmbH ist die Marketing- und Service-Gesellschaft des Deutschen Golf Verbandes e.V. (DGV). Als Bindeglied zwischen Verband und Wirtschaft haben wir das Ziel, den Golfsport zu fördern und in Kooperation mit Partnern und Sponsoren zukunftsorientiert zu vermarkten.

Wir halten die exklusiven Vermarktungsrechte am Deutschen Golf Verband e.V., an der Deutschen Golf Liga sowie an der German Challenge. Darüber hinaus bieten wir kompetente Beratung, Vermittlung und Organisation von Golfengagements für Unternehmen. Im Mittelpunkt stehen dabei die im Golfsport engagierten Wirtschaftspartner, die von uns betreut werden und denen wir einzigartige Zugänge zu der attraktiven Zielgruppe an Golfspielern und Golfanlagen in Deutschland bieten.

Dafür suchen wir Dich

- Du unterstützt bei der Kundenakquise und baust gezielt eigene Kontakte auf
- Du erstellst Verkaufsangebote und Kundenpräsentationen
- Du identifizierst Zielmärkte und Zielkunden
- Du ermittelst Marktpotentiale durch Kundenanalyse und Recherche
- Du begleitest die Weiterentwicklung unsere Vermarktungsmodelle gemeinsam mit unserem Team
- Du begeisterst tagtäglich neue Partner für den Golfsport
- Du greifst gern zum Hörer und liebst die anspruchsvolle Kommunikation mit anderen

Damit triffst Du bei uns ins Schwarze

- Berufserfahrung** – Du hast bereits Berufserfahrung im Bereich Sales im Sportsponsoring und/oder anderen B2B-Branchen mit nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb und bist bestens vertraut mit den gängigen MS Office Programmen
- Persönlichkeit** – Du überzeugst durch eine ausgeprägte Kundenorientierung, freundliches, überzeugendes Auftreten gepaart mit ausgezeichneten Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie durch eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise

Wir bieten Dir ein spannendes Arbeitsumfeld mit einem sportbegeisterten, engagierten Team in einer einzigartigen Branche. Flexible Arbeitszeiten, Home Office, Nettoentgeltoptimierung sowie Gestaltungsmöglichkeiten und Raum für eigenverantwortliches Handeln, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.

Wie klingt das für Dich? Interessant? Wir freuen uns auf Deine ausführliche, gerne auch kreative, Bewerbung, unter Angabe Deines möglichen Startdatums und Deiner Gehaltsvorstellung, per Mail an Uschi Kerl, personal-dgs@dgs.golf.de

