

Sales Manager für internationales Top-Tennisturnier

Hamburg (gn)

Ab sofort

Werde ab sofort Teil des Teams in Hamburg:

Bringe Deine Vertriebskarriere im Sportbusiness jetzt auf das nächste Level!

Das Turnier am Rothenbaum ist nicht nur eines der größten deutschen Sportveranstaltungen, sondern auch **national wie international ein renommiertes Tennisturnier**. Ab 2024 hält Tennium die Vermarktungsrechte an dem **ATP 500 Turnier**, welches im Juli stattfinden wird. Für dieses neue Recht in breitgefächerten Tennis Portfolio von Tennium suchen wir Dich.

Deine Aufgabe:

- » Du verantwortest die Kundenakquise und initiiert gezielt Kontakte zu Neukunden.
- » Du identifizierst Zielmärkte und Zielkunden.
- » Du ermittelst Marktpotentiale durch Kundenanalyse und Recherche.
- » Du nimmst an Netzwerk- und Sportbusiness Veranstaltungen teil.
- » Du bereitest Präsentationen, Angebote und Reportings vor.
- » Du entwickelst das Vermarktungsmodelle inhaltlich und konzeptionell für das Turnier weiter.
- » Du übernimmst gerne Umsatzverantwortung und gewinnst neue Partner für das Turnier.
- » Du betreust auch nach Abschluss den Kunden im Sinne des One-face-to-the-Customer Ansatzes.
- » Das Telefon ist dabei Dein wichtigstes Arbeitsgerät, behandle es dementsprechend gut.

Damit bist Du für uns ein Ass:

- » Du bist bei uns genau richtig, wenn du wirklich brennst für das, was du tust.
- » Die Begriffe Vermarktung, Vertrieb, Leadgenerierung und Partnerbetreuung sind Dir mehr als nur einmal über den Weg gelaufen.
- » Du verstehst die Abläufe im Sportbusiness und in der internationalen Welt des Tennissports.
- » Du willst Dich stets weiterentwickeln.
- » Du bist belastbar, wirklich zuverlässig und kannst Dich hervorragend selbst organisieren.
- » Du greifst gern zum Hörer und liebst die anspruchsvolle Kommunikation mit anderen.
- » Auf Augenhöhe mit Entscheidern auf Unternehmensseite zu verhandeln, liegt Dir im Blut.
- » Du lässt Dich gern mitreißen und fühlst Dich auch selbst wohl in der Rolle des Motivators.
- » Du beherrschst Deutsch und Englisch in Wort und Schrift.

Wir bieten Dir eine enge Zusammenarbeit mit dem spanischen Headquarter sowie ein internationales Arbeitsumfeld mit einem sportbegeisterten Team. Vor allem aber kannst Du ein Vermarktungsprojekt aktiv selbst gestalten, um Dich im internationalen Sportbusiness zu beweisen.

Alles andere kannst Du selbst gestalten! Sei dabei!

Ist Dein Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deines möglichen Startdatums und Deiner Gehaltsvorstellung. **devonSPORT** begleitet den Bewerbungsprozess als exklusive Personalberatungsagentur. Bewerbung an per Mail an boldt@devon-sport.de.