

Junior Sales Manager (m/w/d)

_UNSERE MISSION: SPORT ERFOLGREICH MACHEN.

Entwickle Deine Vertriebskarriere im Sportbusiness jetzt auf das nächste Level!

Wir bieten Dir dafür die einzigartige Möglichkeit und ebnen Dir deinen nächsten Schritt in der Sportbusinesswelt.

Wir arbeiten mit zahlreichen Profisportclubs und Institutionen zusammen, um diese insbesondere in der Vermarktung zu professionalisieren.

Wir sind spezialisiert auf Weiterbildung im Sportbusiness und wissen genau, worauf es ankommt, damit Du in deiner neuen Aufgabe auf Höchstleistungen performen kannst.

Du profitierst von unserem Coaching-Programm, unserem großen Netzwerk im deutschsprachigen Sportbusiness und lernst in einem begeisternden Umfeld die Besonderheiten dieser faszinierenden Sportwelt kennen.

_UNSERE AUFGABE: KUNDENERFOLG HEISST KUNDENZUFRIEDENHEIT.

» Unsere einzige Aufgabe besteht darin, unsere Kunden erfolgreicher zu machen. Dafür setzen wir alle Hebel in Bewegung.

» **Konkret: Wir bilden für unseren Kunden im Bereich Informations- & Sicherheitsdienstleistungen ein neues Sales-Teammitglied aus.**

Deine Aufgabe ist der Vertrieb im Profisport mit Fokus auf die 1. und 2. Fußball Bundesliga.

Nach unserer gemeinsamen Zeit bist du top vorbereitet, um bei unserem Kunden anschließend sofort Verantwortung zu übernehmen.

» Deine Aufgabe ist die Akquise von Neukunden sowie die Betreuung und technische Beratung von Bestandskunden.

» Du erstellst spezifische Angebote für das Profisportsegment, inklusive Kalkulation und eigenständiger Verkaufsplanung.

» Du bist zuständig für die Vorbereitung, Planung, Durchführung und Nachbearbeitung von Kundenterminen.

» Das Telefon ist dabei dein wichtigstes Arbeitsgerät, behandle es dementsprechend gut.

_UNSERE ANFORDERUNG: LEIDENSCHAFT UND LERNBEREITSCHAFT.

» Du bist bei uns genau richtig, wenn du wirklich brennst für das, was du tust.

» Du zeigst ein starkes Interesse an den Themen Sportbusiness, Vertrieb und besitzt eine technische Affinität idealerweise sogar mit Cyber-Security-Erfahrung.

» Die Begriffe Vermarktung, Verkauf, Vertrieb, Leadgenerierung sind Dir mehr als nur einmal über den Weg gelaufen.

» Du brennst für den Bereich Sales und willst Dich hierin stets weiterentwickeln.

» Du bist belastbar, wirklich zuverlässig und kannst Dich hervorragend selbst organisieren.

» Du greifst gern zum Hörer und liebst die anspruchsvolle Kommunikation mit anderen.

_UNSER BENEFIT: WEITERENTWICKLUNG UND EIN PROFITABLES NETZWERK

Wir unterstützen Dich während deiner Zeit bei uns in der Weiterentwicklung auf persönlicher und beruflicher Ebene. Dazu erhältst Du bei uns ein lehrreiches Training-on-the-Job-Programm, welches Dich umfassend auf Deine Aufgaben und Herausforderungen im Sportbusiness vorbereitet.

_UNSER COMMITMENT: POSITIVES MINDSET UND VOLLE ENERGIE.

» Bei uns steht der Mensch im Mittelpunkt. Daher legen wir viel Wert auf ein positives Mindset und auf hohe Energie im Team – ob bei uns oder bei den von uns zu betreuenden Teams unserer Mandanten. Und genau das können wir Dir versprechen.

» Alles andere kannst Du selbst mitgestalten.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!