



BMA365



Duales Studium Sportbusiness Management (m/w/d)

(Bachelor oder Master möglich, Studiengänge wie BWL, Marketing, Kommunikation, Wirtschaftspsychologie o.Ä. sind ebenso möglich)

Mit dem Tätigkeitsschwerpunkt: Sales - Partnermanagement

Die Bamberger Basketball GmbH ist die Managementgesellschaft von den BMA365 Bamberg Baskets – mit neun Meisterschaften und sechs Pokalsiegen einer der erfolgreichsten deutschen Basketballvereine. Die wesentlichen Geschäftsfelder und Schwerpunkte der Managementgesellschaft sind der Profispielbetrieb und die komplette Vermarktung des Programms. Die Bamberger Basketball GmbH beschäftigt circa 50 Mitarbeiter inkl. des Profispielbetriebes. In der Abteilung Vertrieb laufen alle vertrieblichen Aktivitäten rund um unsere einzelnen Partner und deren Sponsoringaktivitäten zusammen. Dabei denken wir nicht nur in LED-Banden, sondern wir kreieren mit unseren Partnern individuelle Lösungen, welche auf die aktuellen Herausforderungen des Partners zugeschnitten sind. So geht unser Leistungsspektrum beispielsweise von werblichen Präsenzen in der Halle, online auf unseren diversen Kanälen, über Aktivierungen am Spieltag oder aber auch über die Organisation und Durchführung individueller Events im Rahmen eines Spieltages. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen neuen trialen Studierenden (m/w/d) im Bereich Sales & Partnermanagement.

Deine Aufgaben:

- Aufbauend auf Deiner Begeisterung für den Bereich Marketing, Sales & Sponsoring gewinnst Du neue Partner für die Bamberg Baskets
- Du pflegst und intensivierst bestehende Kundenkontakte im Sinne eines erfolgreichen Partnermanagements
- In Eigenverantwortung organisierst Du die Aktivierung der vermarkteten Leistungen und sorgst mit einer gewissenhaften Umsetzung für eine hohe Kundenzufriedenheit
- Du entwickelst eigenständig Aktivitäten und Projekte für den Ausbau unseres Portfolios (u.a. Entwicklung von kreativen, innovativen Vermarktungsideen) und setzt diese um
- CRM sowie Data-Management und -Pflege im Hinblick auf die Erreichung der Vertriebsziele gehören ebenso zu Deinen Aufgaben

Das bringst Du mit:

- Hochschulreife, Fachhochschulreife oder gleichwertiger Abschluss
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Kreativ und du magst es zu verkaufen
- Gute Kenntnisse in MS-Office, insbesondere in PowerPoint und Excel
- Organisiertes und zielorientiertes Arbeiten
- Affinität zum Sport / Basketball erwünscht
- Führerschein der Klasse B

Wir bieten Dir :

- Einen spannenden und sehr abwechslungsreichen Aufgabenbereich in einem erfolgreichen und leistungsorientierten Profisportclub
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit hohem Gehaltsspielraum
- Teil eines kollegialen und motivierten Teams zu werden, in dem die Zusammenarbeit Spaß macht
- Identifikation mit dem Team und Erleben des Bundesliga-Alltags in der Basketballhauptstadt Deutschlands, einer der schönsten Städte der Republik
- Kurze Entscheidungswege und Flexibilität
- Sehr gute Möglichkeiten, sich einzubringen und zu entwickeln

Die Stelle wird im Rahmen des innovativsten Konzepts zur Aus- und Weiterbildung junger Sportmanagementpersönlichkeiten im deutschsprachigen Raum, dem "Triale System" von KIM SportsManagement, durchgeführt. Von unserem Partner KIM erhältst Du regelmäßige Betreuung im Studium und Beruf, sowie Schulungen und Coachings zu ausgewählten Themen wie Persönlichkeitsentwicklung und Managementkompetenzen. Als Teil der Trial Studierenden baust Du dir außerdem frühzeitig dein eigenes Netzwerk im Sport auf. Neben der Bamberger Basketball GmbH setzen bereits die Düsseldorfer EG, die SpVgg Greuther Fürth, die Kölner Haie, der THW Kiel und viele weitere professionelle Sportvereine und -organisationen auf das Triale System.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF Format (Motivationsschreiben, Lebenslauf & Zeugnisse) bis zum 27.07.2025, per Mail an jobs@das-triale.de. Bei Fragen wende Dich gerne auch telefonisch an deinen Ansprechpartner Lukas Krepek: 089/69302437.