

Wir suchen dich!

SALES MANAGER*IN (M/W/D) 

Unsere Mission: Sport erfolgreich machen.

devonSPORT baut Vertriebsteams im Sportbusiness auf.

Wir verkaufen praxisnahe Workshops und Programme und bringen Entscheider gezielt mit passenden Vertriebstalenten zusammen.

Dafür suchen wir eine Vertriebspersönlichkeit, die aktiv verkauft, Beziehungen aufbaut und unseren Sales-Prozess eigenständig mitgestaltet.

Deine Aufgaben

- Aktive Akquise von Vereinen, Verbänden und Organisationen im und außerhalb des Sportbusiness
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Steuerung von Verkaufsprozessen vom Erstkontakt bis zum Abschluss
 - Entwicklung und Umsetzung individueller Akquisekonzepte
 - Verantwortung für einen eigenen Vertriebsbereich

Dein Profil

- Erfahrung im Sales oder in der Kundenkommunikation
- Sicher im direkten Kundenkontakt und in der Telefonakquise
- Interesse am Sportbusiness und an wirtschaftlichen Zusammenhängen
 - Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
 - Teamorientierung, Zuverlässigkeit und Belastbarkeit

Das bieten wir dir

- Verantwortung und Gestaltungsspielraum im Vertrieb
- Coaching, Workshops und gezielte Weiterentwicklung
- Zugang zu Entscheidern im deutschen Sportbusiness
- Zuschuss zum Deutschlandticket, Corporate Benefits u.v.m.

Bereit, Verantwortung im Sportvertrieb zu übernehmen?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an:

experten@devon-sport.de

 //devonSPORT