



## Jagdfieber im Pott:

## Werde unser Vertriebs-Top-Scorer bei den Füchsen Duisburg!

**Die Zukunft der Fuchse ist positiv – und du gestaltest sie mit.**

Der Beschluss steht: Die Fuchse Duisburg erhalten eine moderne Eishalle mit zwei Eisflächen. Das ist der Startschuss für unsere langfristige Vision. Wir suchen jemanden, der in der Übergangszeit das Fundament gießt und danach in der neuen Arena die Zukunft des Duisburger Eishockeys maßgeblich mitbestimmt. Bei uns steht das Team über allem – wir sind eine Einheit aus Mannschaft, Geschäftsstelle und unseren leidenschaftlichen Ehrenamtlern.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **unbefristet zum 01.04.2026** Dich als:

### Vertriebsmitarbeiter / Sales Hunter B2B [m/w/d]

#### DEINE AUFGABEN:

- **Neukundenakquise:** Du identifizierst proaktiv potenzielle Werbepartner und begeisterst sie für den Weg der Fuchse Duisburg.
- **CRM-Pionierarbeit:** Du suchst, bewertest und implementierst eine passende CRM-Lösung, um unser Partnermanagement auf ein noch professionelleres Level zu heben.
- **Vertrags- & Angebotsmanagement:** Du führst eigenständig Verhandlungen und erstellst individuelle Werbe- und Hospitality-Kalkulationen.
- **Kreative Konzeption:** Du entwickelst neue Werbeformen und Cross-Selling-Angebote rund um die Spieltage und die zukünftige Vermarktung der neuen Flächen.
- **Networking & Spieltag-Präsenz:** Du betreust unsere Partner im VIP-Bereich, auf unseren Netzwerk-Events und bist das professionelle Gesicht der Fuchse für unsere Partner.

#### WARUM DIE FÜCHSE?

- **Echte Emotion statt trockener Zahlen:** Ein leidenschaftliches Arbeitsumfeld in einem bodenständigen Traditionsclub.
- **Langfristige Perspektive:** Eine unbefristete Stelle in einem wachsenden Umfeld.
- **Flache Hierarchien:** Kurze Entscheidungswege und echtes Mitgestaltungsrecht.
- **Sicherheit & Benefits:** Flexible Arbeitszeiten, Home-Office-Möglichkeiten, Diensthandy und eine private Krankenzusatzversicherung.





## DEIN PROFIL:

- **Biss & Vertriebserfahrung:** Du hast Erfahrung im aktiven Verkauf (Kaltakquise) – Dein Erfolgswille und Deine Abschlussstärke zählen mehr als Dein Zeugnis.
- **Duisburger Mentalität:** Du hast ein gepflegtes Auftreten, bist dir aber nicht zu schade, auch mal mit anzupacken, wenn es brennt – egal ob im schicken Anzug beim Sponsor oder im Team-Hoodie beim Aufbau eines Netzwerk-Events.
- **Teamplayer aus Überzeugung:** Du willst Teil von etwas Großem sein und schätzt die Zusammenarbeit mit allen Beteiligten (Haupt- & Ehrenamt).
- **Skills:** Du bist sicher im Umgang mit MS Office und besitzt einen Führerschein der Klasse B.
- **Hintergrund:** Ein Studium im Bereich Sportmanagement oder Sportökonomie ist ein Plus, aber kein Muss – Vertriebstalent steht an erster Stelle.
- **Leidenschaft:** Die Bereitschaft zu Einsätzen am Wochenende ist für Dich selbstverständlich, da Du dort unsere Partner an den Spieltagen in Bestform betreust.

## DEINE BEWERBUNG

Du hast Lust, für die Fuchse auf die Jagd zu gehen und die Zukunft in Duisburg mitzubauen? Verzichte auf ein Standard-Anschreiben. Beantworte uns lieber kurz in deiner Mail:

**Warum sollte ein Unternehmen, das bisher noch nicht im Sport aktiv ist, Teil unseres familiären Netzwerks bei den Füchsen Duisburg werden?**

Sende uns deine Antwort, deinen Lebenslauf inkl. Gehaltsvorstellung und deinen frühestmöglichen Eintrittstermin (bevorzugt 01.04.2026) per Mail an Birgit Laurs [laurs@eh-sports.de](mailto:laurs@eh-sports.de)

EH Sports GmbH  
Margaretenstraße 17-19  
47055 Duisburg

