



Duales Studium (B.A./M.A.) Eventmanagement, Medienmanagement, BWL o.Ä. [m/w/d]

WER WIR SIND:

Die NIFTEE GmbH ist das Unternehmen hinter Velvet Pass, dem ersten echten dynamischen und unfälschbaren Event-Ticketformat. Unsere Technologie verbindet Event-Ticketing, digitale Fan-Erlebnisse und einen integrierten Zweitmarkt zu einer neuen Generation von Tickets. Wir arbeiten mit Künstlern, Sportclubs, Veranstaltern und Marken, um Fans ein sicheres, transparentes und emotionales Event-Erlebnis zu ermöglichen - vom Ticketkauf bis weit über das Event hinaus.

Wir suchen Dich zur Unterstützung im **Bereich Business Development und Vertrieb** zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

DEINE AUFGABEN:

- Unterstützung des CEO & CCO beim Aufbau neuer Geschäftsfelder und Partnerschaften
- Markt- und Wettbewerbsanalysen im Bereich Event, Ticketing und Digital Experiences
- Unterstützung bei Sales-Aktivitäten und Partnerakquise
- Mitwirkung bei Pitch Decks, Präsentationen und Business Cases
- Vorbereitung und Teilnahme an Partner- und Kundenterminen
- Unterstützung bei Vertriebs- und Marketingprojekten
- Mitarbeit an strategischen Projekten zur Weiterentwicklung von NIFTEE

DEIN PROFIL:

- Interesse an Business Development, Vertrieb und Start-up-Strukturen
- Strukturierte, analytische und unternehmerische Denkweise
- Hohe Eigenmotivation und Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Sicherer Umgang mit MS Office (PowerPoint, Excel)
- Begeisterung für digitale Trends, Eventbranche, Start-ups und Innovationen
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Reisebereitschaft für Termine und Events

DAS BIETEN WIR DIR:

- Einblick in strategisches Business Development und Vertrieb
- Enge Zusammenarbeit mit Gründerteam und Management
- Mitarbeit an realen Marktprojekten und Partnerschaften
- Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten
- Ein dynamisches Umfeld im Start-up / Scale-up Bereich

Die Stelle wird im Rahmen des innovativsten Konzepts zur Aus- und Weiterbildung junger Sportmanagement-Persönlichkeiten im deutschsprachigen Raum, dem "Trialen System" von KIM SportsManagement, durchgeführt. Von unserem Partner KIM erhältst Du regelmäßige Betreuung im Studium und Beruf, sowie Schulungen und Coachings zu ausgewählten Themen wie Persönlichkeitsentwicklung und Managementkompetenzen. Als Teil des Trialen Systems baust Du Dir außerdem frühzeitig Dein eigenes Netzwerk im Sport auf. Neben der NIFTEE GmbH setzen bereits SPONTENT, die Sportschule Oberhaching, Kölner Haie, Bamberg Baskets und viele weitere professionelle Sportvereine und -organisationen auf das Triale System.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung bis zum 18.04.2026 über den QR-Code in der Ausschreibung oder über das Bewerbungsformular auf unserer Website.

Bei Fragen wende Dich gerne auch telefonisch an Deinen Ansprechpartner Lukas Krepek: 089/69302437.

