



**HEIMAT
DES
HANDBALLS**
SEIT 1861.

Junior Sales Manager:in / Partnernetzwerk (m/w/d)

Vollzeit / Gummersbach / ab sofort

Dein Einstieg ins professionelle Sportbusiness.

Beim VfL Gummersbach lernst du Vertrieb nicht an der Seitenlinie. Du recherchierst, nimmst Kontakt auf, begleitest Verhandlungen – und wirst Teil eines Teams, das das stärkste B2B-Netzwerk im deutschen Handball aufgebaut hat.

Als Junior Sales Manager / Partnernetzwerk unterstützt du unser Vertriebsteam im operativen Alltag und wächst schrittweise in eigene Verantwortung hinein. Wer Lust hat, schnell zu lernen und Ergebnisse zu liefern, bekommt hier den Raum dafür.

Deine Aufgaben:

- **Vertriebsunterstützung:** Du unterstützt das Sales-Team im operativen Tagesgeschäft und lernst, wie professioneller Sponsoringvertrieb funktioniert.
- **Recherche & Leadqualifizierung:** Du identifizierst potenzielle Neukunden, recherchierst Zielunternehmen und bereitest den Erstkontakt vor.
- **Angebotsvorbereitung:** Du erstellst Akquiseunterlagen, Präsentationen und Angebote – klar, überzeugend, auf den Punkt.
- **Partnerkontakt:** Du begleitest Vertrags- und Abstimmungsprozesse und pflegst den direkten Kontakt zu Bestandspartnern im Tagesgeschäft.
- **Partnerausbau:** Du unterstützt die Weiterentwicklung bestehender Partnerschaften und entwickelst ein Gespür dafür, wo Potenzial für Erweiterungen liegt.
- **Teamarbeit:** Du arbeitest eng mit Marketing, Events und Kommunikation zusammen, damit Partneraktivierungen wirklich wirken.

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium (Sportmanagement, BWL, Marketing o. Ä.) – oder erste praktische Erfahrungen im Vertrieb
- Interesse an B2B-Vertrieb, Sponsoring und Markenpartnerschaften
- Begeisterung für den Sport, idealerweise mit Affinität zum Handball
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Freude an der Arbeit mit Geschäftspartnern
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise und echte Lernbereitschaft





**HEIMAT
DES
HANDBALLS**
SEIT 1861.

- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse

Das erwartet dich:

- **Direkter Einstieg, echte Verantwortung:** Kein Kaffeekochen, keine Ablage. Du arbeitest vom ersten Tag an mit echten Partnern und realen Vertriebsprozessen.
- **Intensives Mentoring:** Du lernst von einem erfahrenen Team – und bekommst das Feedback, das dich wirklich weiterbringt.
- **Entwicklungsperspektive mit Substanz:** Wer liefert, übernimmt beim VfL Gummersbach schnell mehr Verantwortung.
- **Leistungsgerechte Vergütung:** Fixum plus variable Komponente.
- **Ein Umfeld, das trägt:** Leidenschaft für Sport, flache Hierarchien und ein Team, das zusammenhält.

Nicht alle Punkte erfüllt?

Für uns zählen Motivation, Begeisterung und Lernbereitschaft mehr als ein perfekter Lebenslauf. Wenn du Lust hast, im professionellen Handballumfeld Verantwortung zu übernehmen und dich im Vertrieb weiterzuentwickeln, freuen wir uns auf deine Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin.

Jetzt bewerben: Schick deine aussagekräftige Bewerbung, inkl. Motivationsschreiben und Lebenslauf ganz einfach an: karriere@vfl-gummersbach.de

Wir freuen uns!

