



## **Sales Manager Vermarktung Profi-Handball (m/w/d)**

Der Handball Sport Verein Hamburg und devonSPORT haben eine langfristige strategische Partnerschaft geschlossen. Ziel der engen Zusammenarbeit ist es, die Bereiche Sponsoring, Vertrieb und Hospitality gezielt weiterzuentwickeln und nachhaltig zu stärken.

Für dieses Ziel erweitern wir das Vermarktungsteam und suchen eine erfahrene Vertriebspersönlichkeit, die im Sportumfeld bereits zuhause ist und direkt operativ einsteigen kann.

### **Deine Aufgaben**

- Du gewinnst aktiv neue Kunden und baust dein Netzwerk im Sponsoring- und Businessumfeld kontinuierlich aus
- Du betreust und entwickelst bestehende Partnerschaften, Kunden und Sponsoren weiter
- Du entwickelst passgenaue Sponsoring- und Vermarktungskonzepte und verantwortest deren Vertrieb bis zum Abschluss
- Du analysierst und identifizierst neue Vermarktungsfelder und Geschäftspotenziale
- Du führst eigenständig Vertragsverhandlungen mit Kunden und Partnern
- Du arbeitest eng mit dem Team zusammen und bist auch bei Spielen und Veranstaltungen im direkten Austausch mit Partnern und Entscheidern

### **Die Anforderungen**

- Du bringst mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, Sponsoring, Account Management oder Medienverkauf mit
- Idealerweise hast du bereits im Sport-, Vereins- oder Handballumfeld gearbeitet
- Du bist offen für neue Technologien und nutzt KI-gestützte Tools, um deine Vertriebsarbeit effizient und zielgerichtet zu gestalten
- Du brennst für Vertrieb und gehst aktiv auf Kunden und Entscheider zu
- Du arbeitest strukturiert, eigenständig und zuverlässig und kannst dich sehr gut selbst organisieren
- Du hast keine Scheu vor dem Telefon und führst Gespräche souverän und verbindlich
- Du bist belastbar, flexibel und packst auch bei Spieltagen und Events aktiv mit an

## Die Benefits

- Ein starkes Team mit viel Erfahrung im Sportbusiness und klarer Leidenschaft für das, was wir tun
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem spannenden Umfeld des Profisports
- Hoher Gestaltungsspielraum in der täglichen Arbeit und im Aufbau neuer Vertriebsansätze
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten im Bereich Vermarktung und Sportbusiness
- devonSPORT begleitet dich auf deinem weiteren beruflichen Weg im Sport

Schick uns Deinen Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben unter dem Betreff „Salesmanager HSVH“ an: [keim@devon-sport.de](mailto:keim@devon-sport.de)