

Duales Studium (B.A./M.A.) Sportbusiness Management, Kommunikationsmanagement o.Ä. [m/w/d]

WER WIR SIND:

Der EC Bad Nauheim steht für professionelles Eishockey, eine gewachsene Clubidentität und eine leidenschaftliche Fanbasis. Als Club der DEL2 verbinden wir emotionale Heimspieltage im Colonel-Knight-Stadion mit professioneller Vermarktung und persönlicher Partnerbetreuung.
Für den weiteren Ausbau unseres Partnernetzwerks suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die Beziehungen aufbaut, Chancen erkennt und Vereinbarungen konsequent zum Abschluss bringt.
Wir suchen Dich zur Unterstützung im ***Bereich Sponsoring & Vertrieb,*** wenn möglich ab dem 01.04.2027 oder spätestens zum Wintersemester 2027/28.

DEINE AUFGABEN:

- Du unterstützt bei der Betreuung und Aktivierung bestehender Sponsoring-Partnerschaften und trägst zur langfristigen Bindung unserer Partner bei
- Du koordinierst die Umsetzung vereinbarter Werbemaßnahmen und stellst gemeinsam mit internen Schnittstellen die Erfüllung vertraglich festgelegter Leistungen sicher
- Du pflegst und dokumentierst Sponsoring-Verträge sowie die dazugehörigen Leistungen und behältst wichtige Fristen und Vereinbarungen im Blick
- Du wirkst bei der Erstellung individueller Sponsoring-Angebote und Präsentationen für bestehende und potenzielle Partner mit
- Du unterstützt bei der Planung, Organisation und Durchführung von Sponsorenveranstaltungen, Partnerevents und weiteren Netzwerkaktivitäten
- Du bringst Dich bei der Gewinnung neuer Sponsoren ein und unterstützt bei der Ansprache potenzieller B2B-Partner

DEIN PROFIL:

- Du begeisterst Dich für den Sport und hast Interesse an den Bereichen Sponsoring, Vertrieb und Partnermanagement
- Du hast ein gutes Gespür für die Bedürfnisse von Partnern und Sponsoren und möchtest kreative Ideen für erfolgreiche Kooperationen entwickeln und umsetzen
- Du bist kommunikations- und abschlussstark, gehst aktiv auf Partner zu und arbeitest eigenständig, strukturiert und verbindlich
- Du behältst Umsatzziele, Termine und Leistungen im Blick, arbeitest sicher mit CRM und Microsoft Office und bist bereit, auch bei Heimspielen und Veranstaltungen am Abend oder Wochenende präsent zu sein

DAS BIETEN WIR DIR:

- Eine verantwortungsvolle Vertriebsposition mit direktem Einfluss auf die wirtschaftliche Entwicklung des Clubs und viel Gestaltungsspielraum
- Einen abwechslungsreichen Arbeitsplatz direkt am Colonel-Knight-Stadion mit kurzen Entscheidungswegen, direktem Austausch mit der Geschäftsführung und einer professionellen CRM-gestützten Vertriebsstruktur
- Zugang zu einem gewachsenen Wirtschaftsnetzwerk in der Rhein-Main-Region sowie eine leistungsgerechte Vergütung und weitere Rahmenbedingungen nach Vereinbarung

Die Stelle wird im Rahmen des innovativsten Konzepts zur Aus- und Weiterbildung junger Sportmanagement-Persönlichkeiten im deutschsprachigen Raum, dem “Trialen System” von KIM SportsManagement, durchgeführt. Von unserem Partner KIM erhältst Du regelmäßige Betreuung im Studium und Beruf, sowie Schulungen und Coachings zu ausgewählten Themen wie Persönlichkeitsentwicklung und Managementkompetenzen. Als Teil des Trialen Systems baust Du Dir außerdem frühzeitig Dein eigenes Netzwerk im Sport auf. Neben dem EC Bad Nauheim setzen bereits der 1. FC Magdeburg, die SpVgg Greuther Fürth, Kölner Haie, Bamberg Baskets und viele weitere professionelle Sportvereine und -organisationen auf das Triale System.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung bis zum 06.12.2026 über den QR-Code in der Ausschreibung oder über das Bewerbungsformular auf unserer Website.

Bei Fragen wende Dich gerne auch telefonisch an Deinen Ansprechpartnerin Johanna Panhorst: 089/69302437.